



**POCKET  
HOUSE**

**Du hast  
Verkaufstalent?  
Wir haben  
TOP Konditionen!**

## **Vertriebsmitarbeiter Key-Account-Manager (38,5 std/wo) (f/m/x)**

**Die POCKET HOUSE GmbH** ist ein erfolgreiches PropTech-Unternehmen mit Sitz in Wien. Mit unseren modernen Softwaresystemen gestalten wir die Zukunft von Wohnen und Arbeiten. Buchung, Organisation und digitales Zutrittsmanagement sind nur einige unserer innovativen Features für nationale und internationale Kunden. Zur Akquise und langfristigen Betreuung unserer Kunden (B2B) suchen wir engagierte und erfahrene Sales-Mitarbeiter:innen zu TOP Konditionen.



### **Was wir bieten:**

- **Work-Life-Balance** – für uns genauso wichtig wie für dich. **Flexible Arbeitszeiten** und **Home-Office-Möglichkeit** sind daher selbstverständlich
- **Interessante** und **herausfordernde Tätigkeiten** in einem stark wachsenden Unternehmen
- Hohe **Gestaltungsspielräume** und flache Hierarchien
- **Überdurchschnittliche** leistungsbezogene **Entlohnung**
- **Wertschätzendes Arbeitsklima** in einem motivierten Team
- **Pocket Family** – regelmäßige **After-Works** und andere **Mitarbeiterevents** und natürlich so viel **Kaffee** wie du trinken kannst!
- **Top Lage** – unsere Büros befinden sich unmittelbar am **Meidlinger Markt** → **direkt an der U6** bzw. U4



### **Was du mitbringst:**

- **Berufserfahrung** in einer ähnlichen Position
- Persönliches **Engagement** und rasche **Lernfähigkeit**
- **Eigenverantwortung** & **Selbstständigkeit**
- Verhandlungssicheres Deutsch
- **Kenntnis der Immobilienbranche** von Vorteil (Hausverwaltungen, Bauträger, etc.)
- **Reisebereitschaft** (+/- 10%)

## **Bei uns bist du richtig!**

Wir freuen uns, dich kennenzulernen!  
Bitte sende deine aussagekräftige Bewerbung und deinen frühestmöglichen Eintrittstermin an:  
**bewerbung@pockethouse.at**  
**www.pockethouse.at**